

Coaching tuo potkua työhön

Business Coachingin suosio on kovassa kasvussa yritysmaailmassa. Kyse ei ole mistään uudesta ismistä, vaan työhön liittyvästä valmennuksesta, jota toteutetaan keskustelujen ja oivallusten avulla.

Marja Kasanen • kuvat Tuula Heikkinen

Coaching on nykyaikainen tapa kehittää yksilön tai ryhmän taitoja valmennettavien ehdoilla. Valmennuksen ideana on, että coachattava löytää itse keinot, joilla hän voi saavuttaa tavoitteensa.

– Valmentajan tehtävä on auttaa valmennettavaa löytämään omat voimavaransa, coach **Harri Hirvihuhta** Ambitio Group Oy:stä kertoo.

Valmennuksen avulla asioita tarkastellaan monesta näkökulmasta.

– Coachin kanssa asioita voi peilata monelta kantilta. Tästä on hyötyä muun muassa yrittäjälle, joka on usein ongelmiansa kanssa yksin. Yksityisyrittäjä voi käyttää coachingia pohtiessaan esimerkiksi mitä hän haluaa yrittämiseltä ja mihin suuntaan yritystä voisi ohjata.

Valmennusprosessi kestää keskimäärin puoli vuotta ja tämän ajanjakson aikana tapaamisia on viidestä kymmeneen.

– Sessioiden välillä yhteyttä pidetään sähköpostitse tai puhelimitse. Valmennettava saa myös kotitehtäviä, joiden tarkoituksena on saada ajatusprosessi käyntiin.

Tehokasta ajankäyttöä

Valmennussuhde voi toimia myös jatkuvalla pohjalla, kun työtapa on tuttu ja taustatilanne selvillä.

– Jotkut yritysjohtajat käyttävät valmennusta tarvittaessa. Silloin yritysjohtaja voi kutsua coachin pikatapaamiseen tiukan paikan tullen.

Coachingin etuna on myös tehokas ajankäyttö.

– Verrattuna moneen koulutustilaisuuteen, jossa pahimmillaan torkutaan jossain auditoriossa, coachingissa paneudutaan jokaisessa puoleentoista tunnin tapaamisessa täysin valmennettavan teemoihin ja tavoitteisiin.

Vastauksia kysymyksiin ei tarvitse kaukaa hakea.

– Viisaus löytyy ihmisestä itsestään. Coachin tehtävä on vain kaivaa se esille, Hirvihuhta kiteyttää.

Harri Hirvihuhtan mielestä coaching sopii yrittäjälle, sillä se on tehokasta. – Coachingin avulla syntyy oivalluksia, jotka voidaan siirtää heti käytäntöön.



Yrittäjä Vesa Oksanen pitää coachingia hyödyllisenä, sillä sen avulla valmennettava löytää ratkaisut moniin pulmiin.

Kurssilta valmentajaksi

Yrittäjä **Vesa Oksanen** tutustui coachingiin yrittäjävaimonsa **Marita Johanssonin** kautta. Johansson oli käynyt Fakta & Fiktion järjestämän Progress Coach -kurssin, joka on tarkoitettu ammattimaisiin coachin tehtäviin aikoville sekä täydennyskoulutukseksi muun muassa esimiehille ja konsulteille.

– Kävin kurssin ja kiinnostuin valmentamisesta. Harjoittelimme kurssin aikana sekä coachina että coachat-

tavana olemista. Valmennettavana olemisesta oli paljon hyötyä, sillä harjoitusten kautta muutama omakin pulma ratkesi. Nyt käytän valmentamista työssäni, Vesa Oksanen kertoo.

Oksanen on toiminut vaimonsa kanssa suoramarkkinointialalla 90-luvulta lähtien ja he omistavat yhdessä GoldMaster Oy:n. Viimeiset kahdeksan vuotta he ovat työskennelleet päämiehensä PartyLite Oy:n itsenäisinä konsultteina oman yrityksensä kautta. PartyLite toimii sisustustuotealalla. Pariskunta tekee ahkerasti myyntityötä sekä rekrytoi uusia konsultteja ja kouluttaa heitä.

Tukea ja toiveita

Coachingia Oksanen on käyttänyt muun muassa tilanteissa, jossa hänen verkostoonsa kuuluva konsultti miettii siirtymistä sivutoimisesta työskentelystä kokopäivätoimiseen.

– Coaching sitouttaa konsultin sekä PartyLiteen että yrityksemme. Tärkeintä on kuitenkin tukea henkilöä päätöksenteossa. Coachingin avulla selviää myös, jos henkilöstä ei ole kokopäiväiseksi konsultiksi ja miten siten kannattaa edetä.

Oksanen on harkinnut coachingista jopa rinnakkaisuraa, mutta ajanpuute on jarruttanut haaveita.

– On hienoa pystyä auttamaan ihmistä oikean polun löytämisessä. Olen vakuuttunut coachingin hyödyllisyydestä ja toivon, että voin tulevaisuudessa keskittyä alaan entistä enemmän. ■



MYYMÄLÄSI PUUTTUVA PALANEN?

JasWin-kassajärjestelmä on edullinen ja turvallinen ratkaisu vähittäismyymälöiden toiminnanohjaukseen. Järjestelmä on kehitetty erityisesti tuotevalikoiman hallintaan ja myynnin ohjaukseen – päivittäisen kassanhoidon asettamia vaatimuksia unohtamatta.

INTEGROITU LUOTTOKUNNAN MAKSUPÄÄTERATKAISUUN!

Luottokunta haluaa vauhdittaa sirumaksamisen yleistymistä tuomalla markkinoille helpon ja edullisen maksupääteratkaisun. JasWin-kassajärjestelmä on valmiiksi integroitu Luottokunnan tarjoamaan maksupääteohjelmistoon.

Tarjoamme 10-vuotiskampanjana JasWin-kassajärjestelmän hintaan 2 989 € (sis. alv 22 %) Hinta sisältää JasWin-ohjelmiston sekä ajanmukaisen laitteiston asennuksineen.

Katso tarkemmat kampanjatiedot osoitteesta www.kassone.com

10 vuotta
vähittäiskaupan parhaaksi

Kassone Oy puh: 03 3490 214 info@kassone.com